



# s'engage!

avec nous

## Soutenez un projet économique

### **Pourquoi ce projet ?**

Cela fait huit ans que le CARRÉ VERT existe ; pour promouvoir des produits sains, développer une économie porteuse de sens, au service de l'Homme et de son environnement.

Aujourd'hui, j'ai un nouveau projet : LE CERCLE POINTU. Celui-ci est né du besoin pour le Carré vert d'un nouvel espace de stockage, et d'une idée qui me trottais dans la tête depuis quelques années : permettre à des jeunes (ou des moins jeunes) de créer leur entreprise au sein d'un espace mutualisé, dans un esprit de partage, d'échange et de valorisation humaine.

Pour cela, je projette d'acheter un espace de 4 400 m<sup>2</sup>, avec 2 000 m<sup>2</sup> de bâtiments à Chemillé, répartis en un bâtiment central de 1 200 m<sup>2</sup> et plusieurs bâtiments indépendants. Dans ces derniers, je souhaiterais accueillir des artisans, faire du stockage, mais aussi avoir un espace de bureau mutualisé (co-working), une salle de réunion et toutes les idées qui viendront par la suite des utilisateurs de ce lieu.

N'ayant pas le financement et après une rencontre avec la banque, je me suis posé la question de faire participer mes clients au financement en leur proposant une avance sur achat et en souhaitant que cela se répartisse sur 10 ans. Ayant 4 000 clients ; si la moitié participe à hauteur de 100 euros, j'ai les 200 000 euros pour investir dans ce projet.

A ce jour, c'est 60 000 euros de promis par mes clients, beaucoup d'encouragements, une vraie envie de poursuivre et d'aller au bout de l'appel à financement.

### **Aller au bout du financement participatif....**

Car c'est ensemble et grâce à nos choix et nos actes que l'on créera de l'emploi.

Pour permettre à chacun d'être acteur du développement économique de son territoire par la mutualisation de moyens financiers.

Pour être un citoyen acteur, responsable de l'utilisation de son argent.

### **Ouvrir plus largement le financement...**

Pour atteindre les 200 000 euros, je souhaite ouvrir le financement à d'autres personnes que mes clients. Si initialement la contrepartie était une avance sur achat, je propose de nouvelles possibilités avec le remboursement comme un prêt avec une ou plusieurs échéances, le don, ... Et puis, je veux bien étudier toute forme d'autres propositions.

**Pour votre participation, suivez ce lien**